

Sveriges snabbast växande förvaltningsbolag söker driven

Säljare

På Bredablick ges du möjligheter få andra bolag kan erbjuda. Med en starkt tillväxtorienterad kultur är vi ett bolag som växer kraftigt år för år med en arbetsmiljö präglad av entreprenörsanda och driv. Samtliga medarbetare på alla nivåer i företaget ska bidra till nöjda kunder, hög lönsamhet och stark tillväxt.

Vår organisation har inga glastak. Befordringar bestäms inte av ålder eller år i företaget utan av vad du bidrar med. Vi kan ge dig en språngbräda till en snabb karriär och möjlighet att påverka på ett tidigt stadium om du ger oss ditt engagemang. Kraven vi ställer är bland de tuffaste i branschen. I gengäld erbjuder vi en resa fylld med spännande och utvecklande uppgifter.

Vi söker nu en driven säljare som kommer att vara en nyckelperson i att säkra vår fortsatta expansion i Göteborg. I rollen som säljare kommer du att erbjuda våra tjänster inom fastighetsförvaltning till bostadsrättsföreningar och privata fastighetsägare. Du kommer att arbeta i ett högt tempo med tydliga säljprocesser. Då företaget är inne i en starkt expansiv fas kommer kontoret fortsätta att växa och för rätt person finns mycket stora möjligheter att utvecklas, bidra och göra karriär inom en koncern med stark entreprenörsanda.

Vi söker dig som har tidigare erfarenhet av en säljande roll, kundansvar och kunskap om fastighetsbranschen. Tjänsten passar dig som är driven, prestigelös och redo för att ta ditt nästa steg i karriären.

För att lyckas i rollen ser vi gärna att du har:

- Säljerfarenhet av hela processen från kalla samtal till avslut
- Erfarenhet från styrelsearbete i en bostadsrättsförening
- Tidigare erfarenhet från fastighetsbranschen, till exempel mäklare
- Körkort är krav

Vi söker dig med intelligens och organisatorisk förmåga som vill klättra snabbt på karriärstegen. Du är inte rädd för att kastas in i nya situationer utan ser det som en utmaning, utveckling och möjlighet att överträffa förväntningar. På vägen kommer vi se till att du får den kunskap och verktyg som krävs för att ta nästa steg.

Som person är du serviceminded, analytisk, noggrann och har en stark initiativförmåga. Som medarbetare hos oss på Bredablick är det viktigt att du tycker om att arbeta i ett högt tempo och har en positiv attityd kombinerat med ett glatt humör.

Placering: Göteborg.

Anställningsstart: Enligt överenskommelse.

Välkommen att skicka din ansökan till jobsalj@bblick.se
Märk din ansökan med "Säljare Göteborg". Vi arbetar med löpande urval och ser gärna att du skickar in din ansökan redan idag.

Alla ansökningar och kontakter behandlas konfidentiellt.

Vi ser om ditt hus.